

Inside Sales Officer

Interesse in deze job?
Solliciteren kan t.e.m. 31 april.

Job omschrijving

Als **Inside Sales Officer** maak je deel uit van het Sales & Marketing team en rapporteer je rechtstreeks aan de Inside Sales Manager. Je verleent de nodige ondersteuning aan het Sales team en helpt hierdoor de relatie met de klanten te versterken.

Je takenpakket

- Focust op de commerciële ondersteuning van het Sales team.
- Stelt offertes op, geeft orders in en volgt deze verder op.
- Ondersteunt mee het verkoopproces van A tot Z (van offerte tot levering).
- Begeleidt, samen met de specialisten van e-power, stap voor stap de potentiële klant om de perfect oplossing te kiezen.
- Rapporteert aan de Inside Sales Manager en werkt nauw samen met de aankoop-, productie- en R&D-afdeling.
- Hebt dagelijks telefonisch en schriftelijk (email etc.) contact met klanten.
(prijsstelling, technische specificaties, begeleiding bij productkeuze, ...)

Je profiel

- Bachelor diploma in een technische en/of commerciële richting of vergelijkbaar door ervaring.
- Technische kennis is een pluspunt, affiniteit is een must.
- Bekend zijn met CRM-, ERP-systemen en Microsoft Office is een pluspunt.
- Nederlands, Duits en Engels in woord en geschrift, eventuele bijscholing is mogelijk. Frans is een pluspunt.
- Enige ervaring binnen Sales is een pluspunt.

Vaardigheden

- Communicatief (zowel schriftelijk als verbaal)
- Hands-on mentaliteit
- Sociaal, enthousiast en flexibel
- Hecht belang aan teamwork en transparantie
- Klantgericht, proactief.
- Nauwkeurig en detailgericht
- Leergierig en gepassioneerd



e-power®: the power of energy solutions

e-power is de grootste Benelux producent van kleine en middelgrote stroomaggregaten. Twee kernwaarden liggen aan de basis van ons succes: het voortdurende streven naar klanttevredenheid en het leveren van topkwaliteit. Klanten kennen **e-power** als dé referentie voor kwaliteit in stroomoplossingen. We ontwerpen en produceren onze generatoren zelf in Nieuwerkerken, Limburg, en leveren ze in meer dan 60 landen wereldwijd via internationale B2B partners. **e-power** werkt hard aan milieuvriendelijke oplossingen, bijvoorbeeld op waterstof, en legt daarmee de basis voor een duurzame generatorenmarkt.

Je werkomgeving

Bij **e-power** word je van dag één ondergedompeld in een dynamische werkomgeving, waarin je meebouwt aan innovatieve stroomoplossingen, waar teamspirit centraal staat onder de hashtag #wepower, en waar je waardering krijgt voor betrokkenheid en zin voor initiatief.

Jouw voordelen

Als werkgever investeert **e-power** in jouw ontplooiing en in je welzijn op en naast het werk.

- Je mag opleidingen volgen die je doen groeien in je functie en binnen ons bedrijf.
- Je werkt in een 40-urenstelsel waardoor je jaarlijks 32 dagen vakantie krijgt.
- Je geniet van de flexibiliteit van een glijdend uurrooster.
- Elke week mag je een dag van thuis uit werken.
- Op kantoor word je verwend met vers fruit, een verse kom soep 's winters en af en toe een ijsje, frieten of ander lekkers om samen met je collega's van te smullen.
- Minstens één keer per jaar staat er een #wepower feestje op de agenda!

Verder bieden we jou werkzekerheid, een marktconform salaris en diverse extralegale voordelen zoals maaltijdcheques, onkostenvergoeding en DKV-hospitalisatieverzekering.



Stuur nu je cv naar hr@e-powerinternational.com